



[MÖTESPLATS]

VÄRLDEN

Mötesplats Världen genomförs i samarbete med:
Almi, Exportrådet, Karlstads Universitet, Karlstad Kommun, Arvika Kommun,
Region Värmland och Länsstyrelsen i Värmlands län.

INBJUDAN
Affärsnätverk
Kina



Praktisk information

Start 27 oktober 2008

Plats Södra Kyrkogatan 6 i Karlstad

Pris 2.500:-/pers för hela serien
(exkl moms). Biljetten är inte personlig.

Anmälan

vill vi ha senast 21 oktober till
e-post info@handelskammarenvarmland.se
tel **054-22 14 80**

Anmälan är bindande och bekräftas med faktura.

Har du frågor

kontakta AnneMärtha Andréasson **054-22 14 82**



Handelskammaren Värmland

Handelskammaren Värmland | Södra Kyrkogatan 6 | SE-652 24 Karlstad
tel +46 (0)54 22 14 80 | fax +46 (0)54-22 14 90 | info@handelskammarenvarmland.se | www.handelskammarenvarmland.se

Handelskammaren Värmlands nätverk
för dig som vill starta eller stärka din
internationella verksamhet.



PROGRAM

Affärsnätverk Kina

Detta nätverk syftar till att hjälpa värmländska små och medelstora företag att göra bättre internationella affärer. Vi vill att du blir ännu bättre i dina förhandlingar, i dina inköpsrutiner och i dina exportsatsningar.

Genom Affärsnätverk Kina vill vi:

- [•] Öka kunskapen så att du som deltagare kan starta eller stärka din verksamhet i Kina.
- [•] Skapa ett nätverk för informations- och erfarenhetsutbyte.
- [•] Höja kompetensen om Kina, avseende marknaden, kulturella skillnader och affärsrelaterade frågor.
- [•] Underlätta samarbete och handel mellan Sverige och Kina.

Varje träff har ett tema och vi lämnar utrymme för dina önskeämnen. Vid några av träffarna kommer goda exempel på företag som lyckats med sina internationella affärer i Kina att presenteras.

[27 oktober 2008 kl 12.00 -16.30]

Su-Ping Burman, SC Burman och Metso Paper Karlstad.

- Affärskulturella skillnader mellan Sverige och Kina.
- Seder och bruk samt förhandlings-teknik.
- "Erfarenheter från att göra affärer i Kina" - Leif Forsberg & Thomas Rysä, Metso Paper Karlstad.

[26 november 2008 kl 12.00 -16.30]

Exportrådet, Almi och Swedbank.

- Exportstegen – verktyg för affärsplan för export i olika steg.
- Flytta eller stanna – analysverktyget för eventuella utlandsetableringar.
- Finansieringsformer – betalningar till utlandet.

[januari 2009]

- Varumärke och PR i Kina.
- Information om marknadsföring i Kina.
- Gott exempel-företag.

[februari 2009]

- Export- & importdokument.
- Incoterms – leverans- & försäkringsvillkor.
- Handelshinder.
- Immaterialrätt och affärsjuridik.